

Non la compro... la noleggio



VOGLIA DI SPIDER E' possibile noleggiare un'Alfa Spider da 165 Cv per 36 mesi pagando 318 euro al mese più Iva e un anticipo pari al 25% del prezzo della vettura. Compresa assicurazione, tassa di possesso, manutenzione (perfino il rabbocco dell'olio). La percorrenza totale è di 60.000 km

E' UNA NUOVA strategia per utilizzare un'auto senza acquistarla. Il vecchio concetto di proprietà sta lasciando posto al canone di utilizzo, legato a un leasing o a un noleggio a lungo termine: una strategia fino a ieri dominio assoluto di aziende e liberi professionisti, che oggi sta pian piano conquistando anche i privati. In realtà è una ve-

ra e propria rivoluzione culturale nel modo stesso di concepire l'utilizzo dell'auto. Scelta marca e modello di auto, dotazione, chilometraggio annuo e durata del leasing o noleggio a lungo termine, il gioco è fatto: si circola con un'auto che alla fine del periodo stabilito dal contratto si potrà riscattare o restituire a chi ce l'ha concessa in uso. Il no-

leggio permette di abbattere il deprezzamento mese dopo mese, principe dei "costi sommersi". In pratica è come se qualcuno ci sfilasse ogni giorno dal portafoglio da 5 a 20 euro, a seconda del valore iniziale della nostra auto, senza che noi ce ne rendiamo conto. Nel 2003 il giro d'affari delle auto a noleggio a lungo termine è stato di tre

miliardi di euro e ha rappresentato il 10 per cento delle immatricolazioni complessive nel nostro Paese.

Siamo ancora su livelli molto bassi rispetto ad altri Paesi come la Gran Bretagna, dove il fenomeno delle auto a noleggio riguarda il 50 per cento dell'immatricolato.

Gabriele Mutti

Overlease, solo auto full optional

OVERLEASE, azienda del Gruppo Renault specialista nei noleggi a lungo termine, offre la Modus a 390 euro al mese più Iva per 36 mesi con una percorrenza massima di 90mila km. La Modus è una 1200 Confort

Expression con Abs, computer di bordo, airbag, servosterzo elettrico, vernice metallizzata e altri accessori inclusi nel canone. C'è anche il cambio dei pneumatici se il battistrada è inferiore a 3 mm.



Easyway, due auto è meglio di una

EASYWAY è la proposta di Europcar per l'uso dell'auto per un anno. Pagando 400 euro al mese si può guidare per un anno una Smart fortwo. Con cento euro in più si ha una Punto Multijet a 5 porte, con 625 un'Opel Astra SW diesel, e con 700 euro

una Scenic diesel. Il bello è che si può cambiare l'auto nei week end, o per un giorno, una settimana o un mese, sostituendola con una sportiva o un monovolume pagando prezzi molto più bassi rispetto al noleggio tradizionale.

AUTO IN AFFITTO/ARVAL



Nota: (1) Durata del possesso tre anni
(2) Contratto per 3 anni e 90mila km. I dati sono in euro.
Costi chilometrici di esercizio: fonte Aci

Meglio a noleggio?

Costo annuo di esercizio per un'auto aziendale in proprietà (1) e canone di noleggio (2) senza carburante

Modello Peugeot 307 2.0 HDI 5p XT station	
Deprezzamento	3.174
Interessi	1.278
Bollo	170
Assicurazione R.C.	1.965
Assicurazione incendio/furto	500
Pneumatici	701
Manutenzione/riparazioni	1.057
Totale costo di esercizio annuo in proprietà	8.845
21 Canone medio annuo di noleggio	6.610
Risparmio con il noleggio	2.235

Senza pensieri

Tramonta l'acquisto: la nuova tendenza di chi vuole una vettura nuova è il noleggio a lungo termine. Tante le offerte delle società rent-a-car e, a conti fatti, l'auto in affitto sembra essere più conveniente

UN MOMENTO positivo per il noleggio a lungo termine?

«Certamente sì. Aver allargato la possibilità ai privati, alle piccole e medie aziende sta dando un ritorno positivo in termini di numeri. Per quanto riguarda la gestione siamo ancora nella fase di introduzione nel mercato europeo e italiano in particolare»

Questo significa che in futuro potremo avere prezzi ancora più concorrenziali?

«Non credo. Siamo veramente all'osso. Tutte le aziende di noleggio stanno lavorando ai prezzi attuali considerando la situazione attuale come un investimento pubblicitario. Per farsi conoscere meglio. Forse quando sarà ulteriormente aumentata la fascia degli utenti potremo aumentare i servizi, ma non abbassare i costi dovendo le società rientrare dagli investimenti».

L'attuale situazione economi-

ca può facilitare il ricorso al noleggio?

«Sì. Ma serve a far capire, specialmente agli imprenditori il vantaggio di avere una vettura in uso, ma non di proprietà».

Si spieghi meglio

«Prendiamo una piccola o media azienda. I capitali destinati al parco auto possono essere investiti nell'azienda stessa. In tempi di scarsa liquidità è un punto da tener ben presente. Viene salvato il capitale. Dobbiamo mettere in conto anche l'azzerramento dei rischi di gestione di un piccolo o grande parco auto»

Faccia alcuni esempi.

«Cominciamo dalla manutenzione, che viene accollata tutta alla società di noleggio. Poi passiamo ai rischi furto, ma soprattutto rotture (esempio motore da sostituire) o incidenti. In questi due ultimi casi provvede la casa di noleggio a sostituire il motore

o la vettura in caso di grave incidente. Se il danno è riparabile, e il cliente ha inserito la clausola auto sostitutiva, mentre la vettura è in carrozzeria si può muovere»

Ma c'è anche il vantaggio di avere una macchina secondo le esigenze del momento. Per esempio una spider per l'estate?

«Noi dell'Arval non lo facciamo e non lo faremo mai»

Perché?

«Perché il cliente quando restituisce la vettura non ritira la sua originale, ma un'altra. Invece noi puntiamo a far sentire il cliente proprietario, anche se la vettura resta di nostra proprietà, di quel mezzo fino a quando non scade il contratto. Tanto è vero che noi acquistiamo il mezzo secondo le esigenze del cliente con gli optional e gli allestimenti richiesti. Insomma facciamo di tutto perché il cliente uti-

lizzi un mezzo delle stesse caratteristiche di come lo avrebbe acquistato direttamente lui».

Per abbassare i costi non sarebbe più utile fare offerte alle case automobilistiche, visto il difficile momento del mercato?

«Sarebbe. Ma saremmo costretti ad acquistare mezzi con allestimenti che non soddisfano il nostro cliente».

Tornando al fattore economico, i conti parlano a favore del noleggio a lungo termine. Ma dobbiamo considerare anche il valore residuo dell'auto dopo il termine del contratto

«E' il punto più difficile da far capire alla gente e anche agli addetti ai lavori come i commercialisti di molte aziende. Nel calcolo del canone di noleggio è già considerato anche il valore residuo del mezzo che ritorna alla azienda dopo l'utilizzo da parte del cliente».

Piero Campani

UOMINI & AFFARI

SPONSORIZZAZIONI

Lauda affitta Smart a 1 euro

► Niki Lauda (nella foto), dopo gli aerei, si dà al noleggio delle auto. In Germania e in Austria ha lanciato, attraverso la sua Lauda Motion, una nuova formula di affitto di quattro ruote, limitata alle sole Smart. In pratica si può guidare la due posti per un giorno spendendo solo un euro. Il resto lo mettono gli sponsor che tappezzano le fiancate delle auto pagando dai 1.200 ai 1.500 euro



al mese. La Lauda Motion arriverà anche in Italia? «Ci stiamo pensando» ha fatto sapere l'ex pilota, la cui società chiuderà il 2004 con un fatturato di 1,5 milioni di euro.

L'idea di questo innovativo sistema di noleggio è del neolaureato in economia Stefan Miklauz, che è anche amministratore delegato della Lauda Motion. Ai clienti viene solo chiesto di percorrere fra i 30 e i 100 chilometri al giorno e di non superare i 60 chilometri orari per non penalizzare la leggibilità delle scritte.

Rassegna del 17/12/2004

GIORNO - CARLINO - NAZIONE - Non la compro...la noleggio - Mutti Gabriele	1
GIORNO - CARLINO - NAZIONE - Intervista a Paolo Ghinolfi - Senza pensieri - Campani Piero	2
PANORAMA - Lauda affitta Smart a 1 euro - ...	3