

MILANO | TREVISO | Nel noleggio flotte con la multinazionale **Arval**



Commerciali e manager con esperienza

Arval, società del gruppo bancario BNP Paribas, è leader nel noleggio auto a **lungo termine** e nella gestione di flotte aziendali.

Per la propria sede di Milano è alla ricerca di un candidato per il ruolo di business support, posizione rivolta a giovani professionisti laureati/diplomati, mentre per la sede di Treviso si cerca un relationship manager, giovane professionista della vendita con 3/5 anni d'esperienza.

Le ricerche sono segnalate al sito arval.it

I DETTAGLI

Queste, in dettaglio, le posizioni ricercate:

• **business support** (rif. LBSS7801), per il rafforzamento della Divisione Commerciale. Il candidato ideale è un/a giovane laureato/a o diplomato/a, che abbia maturato una esperienza di 1?2 anni in ambito commerciale. Mostra una buona proprietà di linguaggio e chiarezza espositiva. Possiede inoltre una buona capacità di ascolto, di analisi, e propone soluzioni e alternative volte alla soddisfazione del cliente.

Completano il profilo una buona conoscenza del Pacchetto Office e della lingua inglese, sia parlata che scritta.

La risorsa ricoprirà un ruolo consulenziale

orientato alla risoluzione di eventuali problemi nelle trattative coi Dealer, con l'obiettivo di instaurare rapporti duraturi. Si interfacerà con le diverse funzioni aziendali e gestirà efficacemente i rapporti telefonici con le Concessionarie e i Saloni Auto. Per quanto riguarda il livello di inquadramento e retribuzione, la posizione prevede condizioni d'inserimento di sicuro interesse.

La sede di lavoro è ad Assago Milanofiori.

• **relationship manager** Treviso (rif. LBS58tv).

Per l'ampliamento della struttura commerciale, presente su tutto il territorio nazionale tramite le proprie filiali, si cercano professionisti della vendita che abbiano maturato una significativa esperienza commerciale nel settore dei servizi "business to business". Il relationship manager ha un ruolo di ricerca, acquisizione e gestione dei clienti con l'obiettivo di fidelizzazione e sviluppo degli stessi grazie ad un'attiva collaborazione dell'intero team di lavoro.

Le persone che **Arval** desidera incontrare sono laureate, con buona cultura generale, di età compresa fra i 28 e i 35 anni e provenienti da un'esperienza nella vendita di almeno 3/5 anni, preferibilmente nei servizi alle aziende.

Spiccate doti relazionali, attitudini negoziali

e capacità di gestire trattative a vari livelli aziendali rappresentano requisiti fondamentali.

Saranno valutati anche i curricula di candidati con minore esperienza (purché non inferiore ai due anni) se in possesso di una spiccata attitudine alla vendita e di una forte motivazione al ruolo.

Costituisce titolo preferenziale una buona conoscenza della lingua inglese.

La sede di lavoro, per la posizione in oggetto, sarà Pordenone/Udine.

CANDIDATURE

Gli interessati, dopo aver preso visione dell'informativa privacy al sito www.arval.it possono inviare il proprio curriculum vitae compilando il form on line e presente allo stesso sito internet cliccando alla voce "Conosci **Arval** - Lavora con noi", autorizzando il trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs. 196/03.

